

Vacature key-accountmanager/adviseur Vlaanderen en Brussel

Vorig jaar vierende we onze 45^e verjaardag. Zo lang al zijn we actief op de markt van metalen plafonds. In België bestaat de Interalu groep uit twee afdelingen: Interalu en LCC-Plafonds. Interalu is marktleider in het leveren en plaatsen van metalen klimaatplafonds, LCC-Plafonds is gespecialiseerd in de productie en distributie van plafondsysteem in staal en aluminium. Als familiebedrijf hebben we veel aandacht voor klantgerichtheid, innovatie en duurzaamheid. We produceren CO2-neutraal en we maken maximaal gebruik van milieuvriendelijke productietechnieken. Naast de hoofdzetel in Antwerpen heeft Interalu vestigingen in Frankrijk, Luxemburg en Nederland.

Om onze positie op de markt te versterken, zijn wij voor het Nederlandstalige landsgedeelte (Vlaanderen, Brussel) op zoek naar een gedreven

KEY-ACCOUNTMANAGER METALEN PLAFONDS

Eén die van aanpakken weet en zijn/haar projecten integraal opvolgt: van voorschrift tot en met de uitvoering. Iemand die houdt van het contact met bouwheren, architecten, (hoofd)aannemers, installateurs, distributeurs ...

Wat houdt dat allemaal in?

- Als key-accountmanager prospecteer je en geef je advies aan architecten, ingenieurs en studiebureaus. Je bent hun eerste aanspreekpunt in het voorschrijftraject, je begeleidt hen en je volgt het volledige parcours van A tot Z op.
- Natuurlijk ontwikkel en versterk je de langetermijnrelaties met aannemers, installateurs en distributeurs. Je adviseert en ondersteunt hen in het concretiseren van projecten door technische en commerciële oplossingen aan te reiken.
- Vergaderen hoort erbij. Je neemt deel aan technische en commerciële meetings met uiteenlopende bouwteams.
- Om op korte termijn kennis te maken met veel prospecten en klanten, vertegenwoordig je ons op beurzen en workshops en geef je presentaties en opleidingen over onze plafonds.

Wie zoeken we?

Onze ideale kandidaat heeft een brede technische kennis en interesse. Het is iemand die erin slaagt om op korte termijn de technische aspecten van onze producten te doorgronden zodat hij of zij al snel een meerwaarde betekent voor onze klanten, in elk project.

Liefst een team-player met een groot verantwoordelijkheidsgevoel die prima zelfstandig kan werken. Een bijzonder contactvaardig type, met een correcte en duidelijke communicatiestijl om duurzame langetermijnrelaties op te bouwen.

Iemand die van huis uit Nederlands spreekt et qui se débrouille aussi en Français.

Moeten we nog vermelden dat we verwachten dat onze toekomstige collega overweg kan met MS Office en dat hij of zij de weg kent op internet?

Om oprecht plezier te beleven aan deze functie, zijn affiniteit met de bouwwereld en oprechte, technische interesse in onze producten en in de projecten waaraan wij werken, van cruciaal belang. Qua opleidingsniveau denken wij minstens aan een bachelor diploma. Maar ervaring die hiermee overeenstemt is voor ons evenwaardig.

Wat krijg je ervoor terug?

Voor deze afwisselende job krijg je bij Interalu/LCC-Plafonds de ruimte om je werk op jouw manier te organiseren. In een dynamisch en professioneel team dat je wegwijs maakt in de wereld van plafonds.

We bieden je een aantrekkelijke verloning aangevuld met extralegale voorwaarden in de vorm van bedrijfswagen, laptop, smart-phone, maaltijdcheques en de nodige opleidingen.

Iets voor jou?

Stuur je motivatiebrief met cv naar jobs@lcc-plafonds.be. Je kandidatuur wordt discreet behandeld.